

3店舗から10店舗へ！店舗展開を本気で目指している飲食チェーンの経営者様へ

25人が1人も辞めずに、売上UP140%を実現できた！

これからの人財の育て方

講師：ヒューマンアップ代表 塩崎 俊樹

～人財不足の時代における飲食業界で、人が辞めずに売上を伸ばすカギ～

初めて塩崎さん(しおさん)とお会いした時、眩しい笑顔と、あまりの話やすさに自然と引き込まれていきました。今までの豊富な経験があるからこそ出る力強い言葉、本気の想いが伝わってきました。

飲食店経営者様の悩みの種【人財確保と人財育成】は多店舗展開には避けては通れません。しかし、裏を返せば、そこさえ解決できれば、後は前進あるのみです！そんな、多店舗展開の肝となるこれからの人財確保と人財育成のカギを塩崎さん(しおさん)から学んでいきます！

足元を固め、多店舗展開に向けた準備をここから始めてみませんか？



G-FACTORY 株式会社
取締役の鈴木 雅之です！

【主な活動の流れ】

1. 離職予防の取組みが今求められるワケ
2. 振り返ってみよう！あなたの組織の今を！
『その場でわかる簡易型離職予防診断サービス』
3. 人が辞めずに、売上拡大に繋がる組織作りの為3つの扉
4. 学びを現場に繋ぐ体験ワーク

★ 懇親会：新宿にある繁盛店『ろばた翔』で開催！



店舗拡大を目指して
離職予防で
お店の売上を伸ばすカギは
①知る⇒②活かす⇒③伸ばす！

講師紹介と概要

(しおさん)
塩崎 俊樹 氏 ヒューマンアップ 代表
お店の強み活用プロデューサー・離職予防士



1977年4月生まれ。大阪府出身。早稲田大学卒業。三井ホーム(株)入社。株(レイズインターナショナル)に転職後、居酒屋土間土間に配属。4ヶ月で1.5倍の売上を達成。トレーナーの時、あるお店の研修中、全スタッフから「辞めます」と言われ、人が育つ上で大切なことに気付く。その体験以来、人が辞めずに育つ仕組み作りの手法確立に努める。
2008年DSモチベーション事業設立に参画。『体験学習』の考え方を活用して『人が辞めずに、自ら育つ組織の基盤作り』を支援。2015年ヒューマンアップ事業を開始。これまでに飲食店・サービス業を中心にのべ8,000人超の人財育成に携わる。

ブログ『お店の強みを活かして客単価を確実にUPさせる！』は、飲食店向けに売上UPのカギを毎日配信！900日目を突破！1日1000アクセス！(2016年1月1日時点)
⇒⇒⇒ <http://ameblo.jp/tennaihansoku/> / 『飲食店 しおさん』で検索！



- ☑日時：①2016年3月17日(木)
セミナー：15:00 ～ 17:00
懇親会：17:30 ～ 20:00
- ☑会場：G-FACTORY本社研修室(新宿)
(お申込後、会場の詳細を送付致します。)
- ☑参加費：~~3,000円~~⇒特別に **無料**
(懇親会4,500円)
- ☑対象層：経営者・経営幹部層
- ☑定員：12名様 **先着申込順！**

※お申込み確認後、詳しいご案内を送付致します。
ご不明な点がございましたら、電話又はメールで気軽に声をかけて下さい。

★ お申込みは下記内容をご記入の上FAX:03-5325-6888 又は Mail: suzuki@g-fac.jp でお申込み下さい。

会社名		懇親会 <small>○をつけて下さい</small>	参加・不参加	TEL:
会社所在地	〒			FAX:
ふりがな				E-mail:
氏名		お問合せ先 G-FACTORY		G-FACTORY株式会社 東京都新宿区西新宿1-25-1 新宿センタービル34F
部署・役職	生年月日			TEL: 03-5325-6888 Mail: suzuki@g-fac.jp HP: http://g-fac.jp/ 担当: 鈴木 雅之